

Webpresario**PRO**
academy

Negocios **Rentables** por Internet

Este ebook ha sido creado para aquellos emprendedores que quieren **seriamente** crear un negocio online que **genere ingresos de constante** desde Internet.



Aprende el Método para
CREAR Y HACER CRECER
un Negocio Rentable Online

[Acceder Ahora »](#)

INDICE

Introducción.....	2
Sobre el Autor	3
#1 Crea un Blog	4
#2 Infoproductos.....	5
#3 Multinivel	6
#4 Tienda Online	7
#5 Dropshipping	9
#6 Afiliación	10
#7 Venta de Apps y Software	12
Ideas de Negocios para Hoy	13
Tienda Online Especializada	13
Consultoría en Social Media	13
Estudio de Diseño Web	14
Disquera Independiente.....	14
Freelancer Profesional.....	14
Coach de Salud y Nutrición	15
Autor de eBook (libros electrónicos)	15
Dar Cursos y Formacion por Internet.....	15
Asistente Virtual.....	15
Soporte Técnico Remoto	16
Desarrollo de Apps	16
Conclusión.....	16
Recursos para Pymes y Emprendedores.....	18
Negocio Online	18
Grupos Online.....	20
Email Marketing.....	20
Formación para Pymes y Emprendedores.....	21

Introducción

Internet ha cambiado por completo nuestro estilo de vida. Hoy en día podemos hacer cosas como comprar comida, buscar pareja y quedar con tus amigos, al mismo tiempo y en menos de 5 minutos con la ayuda de Internet.

La gente inteligente está invirtiendo en negocios por Internet por su facilidad, baja inversión, flexibilidad de horarios y alto poder de generación de ingresos. Es por ello que muchos están emprendiendo negocios por internet.

Si vas a emprender tu propio negocio online y quieres tener éxito es importante conocer los negocios que están funcionando en internet, para que tu elección sea la adecuada y tu retorno de la inversión sea rápida.

Internet es básicamente un lienzo que puedes usar para tu beneficio, pero como cualquier negocio necesitas trabajar invertir tiempo, dinero y esfuerzo para que tu emprendimiento tenga éxito.

Así que si has elegido internet para emprender un negocio rentable a largo plazo, a continuación te voy a revelar los negocios que tendrán mayor crecimiento en los próximos 5 años y que según mi experiencia tienen buenos resultados a medio plazo y que pueden implementarse en un tiempo relativamente corto.

«Un campeón tiene miedo de perder. Los demás tienen miedo de ganar.»

Sobre el Autor



Christiam Alvarado, es emprendedor por convicción, Ingeniero de profesión, y coach, conferencista y autor por dedicación.

Ingeniero de Sistemas, especializado en eBusiness, **Máster en Comercio Internacional** (Instituto de Estudios Bursátiles - España), **MBA** (ESEUNE Business School – España), **Máster en Dirección de Proyectos** (Universidad del País Vasco – España), **Especialización en Comercio Electrónico y Toma de Decisiones** (Fachhochschule Dortmund University of Applied Sciences and Arts, Dortmund – Alemania), **Executive Coach** (Asociación Española de Coaching y Consultoría de Procesos AECOP), **PhD Candidate** (Universidad del Valencia – España).

Profesor en diferentes Universidades y Escuelas de Negocios. Consultor y conferencista internacional en Estrategia Digital, eCommerce y Emprendimiento Online, con amplia experiencia en diferentes sectores y experiencias en Perú, España, Alemania y USA.

Cuenta con más de 13 años en la creación de startups, negocios por internet y proyectos web como tiendas de ecommerce, blogs, sitios web, apps y ERPs.

Es **Head of Digital Strategy** en «WebpresarioPRO.com» y escribe sobre sus pasiones en «ChristiamAlvarado.com» y «AtraccionDelExito.com».



#1 Crea un Blog

Esta es la forma más sencilla de ganar dinero por internet hoy en día. Si consigues una buena cantidad de visitas mensuales puedes captar la atención de las personas y generar una comunidad alrededor de tu marca.

Tu blog será la oficina central de tu negocio y desde donde podrás generar ingresos como vender tus ebooks y cursos, vender publicidad, recomendar otros productos, etc.

Pat Flynn es un conocido Blogger americano. Sus ingresos netos mensuales según sus últimos reportes publicados en su blog "Smart Passive Income" son de más de US\$100 mil dólares al mes.

The screenshot shows the homepage of 'The SMART PASSIVE INCOME Blog with PATFLYNN'. At the top right, it displays 'Last Month's Earnings: \$123,853.51' and a button 'CLICK TO SEE INCOME REPORTS'. The navigation menu includes: HOME (Back to Start), ABOUT (Who is Pat Flynn?), BLOG (Get the latest), START HERE (Passive Income 101), PODCAST (iTunes Broadcast), ASK PAT (Ask me a question), and RESOURCES (Tools of the Trade). A large red banner contains the text 'LET'S SEE WHAT WORKS.' Below the banner are categories: BLOGGING TIPS, AFFILIATE MARKETING, SOCIAL MEDIA, PODCASTING, and LIFESTYLE. A photo of Pat Flynn is shown with a handwritten note 'Hi! I'm Pat.' and a quote: 'I'm the crash test dummy of online business, sharing what works (and what doesn't) so you know exactly how to build your business better.'

Empezó su blog inmediatamente después que le despidieron y creó un curso donde ayudaba a pasar un examen de arquitectura que comenzó a vender por Internet.

Hoy en día desde su blog vende ebooks, apps, cursos, software, lo contratan para dar charlas, publicidad, etc.

#2 Infoproductos



Una de las maneras más rentables de monetizar tu conocimiento es con infoproductos. Seamos realistas, todas las personas somos expertos en algo, y muchas personas en diferentes partes del planeta quisieran conseguir ese conocimiento que tienes.

He visto monetizar conocimiento en cursos online, podcast y ebooks de los temas más variados como:

- Cómo Adiestrar un Perro
- 21 Dietas de Desintoxicación y limpieza
- Máster para Emprendedores Online
- Cómo Crear un Blog en WordPress
- Y así cientos de miles de ejemplos

Este tipo de negocio toma entre 3-4 meses desarrollarlo, y luego otros meses más para conseguir las ventas mínimas deseadas. Por lo que necesitarás conseguir un asesor experto en estrategia digital o empezar a formarte en ello.

#3 Multinivel



El multinivel es un sistema comercial que se basa en la venta de un producto o servicio y en la formación de una red de distribuidores. Es conocido como marketing multinivel, MLM, network marketing o redes de mercadeo.

En la mayoría de casos la inversión inicial es pequeña. El éxito está primero en conseguir clientes y luego en conseguir una red de distribuidores.

Si piensas crear un negocio multinivel es imprescindible que utilices internet para prospectar clientes y distribuidores. De lo contrario tendrás que ser un buen vendedor a puerta fría y tener una gran resistencia al rechazo.

A mi equipo de emprendedores que han decidido crear un negocio rentable con el multinivel con mi apoyo, sólo prospectamos clientes y distribuidores desde Internet. Obviamente con un sistema desarrollado que les ayuda a rentabilizar su inversión de tiempo y dinero.

Ten cuidado con las estafas. Si escuchas de un negocio multinivel con poca inversión y muchas ganancias en poco tiempo y sin mucho trabajo, puede ser que te estén engañando, ya que ese tipo de negocios no existen.

Un tip para saber elegir un negocio multinivel es preguntarte si los consumidores realmente necesitan el producto. Si ves que el negocio está solo en reclutar distribuidores aléjate rápidamente.

Es importante saber que un negocio multinivel toma tiempo para ser rentable (como cualquier negocio). Según mi experiencia toma entre 12-18 meses rentabilizarlo. Si estás buscando un negocio multinivel que emprender, únete a mi equipo y deja que te ayude en este camino. Contacta conmigo ahora.

#4 Tienda Online



Desde hace varios años el comercio electrónico está creciendo a pasos agigantados. Si ya tienes un negocio tradicional y quieres ampliar el número de potenciales clientes, crear una tienda online es el paso lógico para incrementar las ventas y las ganancias de tu negocio.

La inversión es mínima gracias al aumento de plataformas ecommerce en la nube de bajo coste y gran calidad como shopify, wazala o palbin. Pero también puedes implementar soluciones personalizadas con magento o prestashop.

Conozco muchos casos de éxito en la implementación de una tienda online. Pero la gran mayoría han sido de negocios tradicionales que han dado el paso natural hacia el comercio electrónico.

Si no tienes experiencia con un negocio tradicional y quieres crear una tienda online te recomiendo asesorarte primero por un experto en estrategia digital o empezar por una tienda online pequeña y con la mínima inversión e ir creciendo poco a poco, o crear una tienda online en formato de Dropshipping.

Soy de la opinión de que todo negocio debería aprovechar Internet para crear este tipo de plataforma donde dar a conocer sus productos y conseguir nuevos clientes para aumentar sus ventas, pero eso no significa que se deba hacer a lo loco.

Vender por internet con una tienda online puede llegar a ser un negocio rentable por internet si lo planificas bien, y te dejas asesorar por un experto en el tema. Para ello te recomiendo leer mi artículo: servicios y productos que más se venden por internet.

Cuatro jóvenes emprendedores de un pequeño pueblo de elche en España, pusieron una tienda online con US\$24 y empezaron a vender gafas de sol que mandaron a producir en china. Ya tenían experiencia distribuyendo gafas de sol de otra conocida marca.

Llevan vendidas millón y medio de gafas en 2015, a 25 euros de precio medio por gafa, ya en 2014 facturaron 15 millones de euros.

Su estrategia fue montar una tienda online e invertir en publicidad online y comunicación en redes sociales.



Esta empresa ha colocado sus gafas de colores en medio mundo. En famosos (los casos españoles más sonados son Paula Echevarría y Andrés Velencoso), en grandes compañías (de Mercedes Benz a Paypal pasando por sus últimos acuerdos, Pachá, Diesel y Los Angeles Lakers), en bloggers, en calles y en pantallas.

La marca es Hawkers y se describen así: “somos expertos en crear hype”.

#5 Dropshipping

El dropshipping es una forma de comercio electrónico en que la logística tradicional se ha transformado. Tu debes crear una tienda online que actúe como “intermediario” y donde gestionas la atención al cliente y la facturación, mientras que una empresa mayorista es la que almacena, empaqueta y envía los productos a nombre tuyo.

La principal ventaja del dropshipping es que no tienes que realizar una inversión inicial en productos, personal, infraestructura, herramientas, etc..

Solo tienes que crear una tienda online y empezar a promocionar los productos del mayorista desde tu tienda online como si fueran tuyos (sabiendo que tu mayorista se encargará del envío del producto).



Si quieres que tu tienda online con dropshipping se convierta en un negocio rentable por internet debes hacer una buena elección del proveedor o mayorista y de los productos que tendrás en tu tienda. Haciendo esto bien, tienes grandes probabilidades de éxito.

#6 Afiliación

El marketing de afiliados trata de cobrar comisiones por promocionar productos o servicios de terceros. Es así de simple y seguro que lo conoces.

Lo mejor de internet es que puedes promocionar cualquier producto desde tu propio sitio web (por ejemplo tu blog). A mi me encanta este tipo de negocio por internet ya que lo puedes recomendar un producto una vez y esta recomendación se mantiene en el tiempo dándote ingresos regularmente.

Por ejemplo en este mismo artículo recomiendo algunos productos que tienen mi enlace de afiliado y que si alguna persona lo adquiere yo gano una comisión.



Las ventajas de emprender un negocio de afiliación es que no necesitas un producto que crear, no tienes que preocuparte por la logística, ni de postventa ni del cobro del producto. Sólo recomiendas y si algún recomendado tuyo hace una compra, tú cobras tu comisión.

Es especialmente recomendable para aquellas personas que empiezan en los negocios por internet. Y los resultados se pueden potenciar si los combinas con otros modelos de negocio.

Para crear un negocio rentable por internet con la afiliación debes saber escoger correctamente los productos a recomendar. Un mal producto dañará seriamente la confianza de las personas que confiaron en tu recomendación. Y debes convertirte en un experto en la generación de tráfico hacia las ofertas que promocionas.

Para profundizar en el marketing de afiliados te recomiendo leer mi artículo: ganar dinero con el marketing de afiliados.

#7 Venta de Apps y Software



Los últimos años ha crecido el número de personas que desarrollan software y apps y que están generando ingresos. A mí personalmente me va muy bien, aunque al principio fue lento, poco a poco he ido optimizando esta fuente de ingresos.

Es un sector que tiene mucha competencia por lo que te recomiendo desarrollar un software o app para un micronicho de mercado. Hablando en cristiano, enfocarte en un grupo de personas muy especializado.

Y no pienses que es sólo para informáticos o personas que saben programar.

Según cuenta Business Insider, el estadounidense Trevor McKendrick ha conseguido toda una fortuna vendiendo una app móvil de la Biblia. Este empresario, ateo confeso, tuvo la inspiración en una cena con amigos.

Estudió la lista de las aplicaciones más demandadas y más utilizadas por

los usuarios y pensó en crear una app para ganar dinero: «Encontré un par de aplicaciones de la Biblia en español que eran terribles»

Creó una versión audio de la aplicación, la subió a la tienda de Apple y pronto empezó a ganar dinero. El primer año ganó 73.034 dólares netos en beneficios y el segundo llegó a los 100.134 dólares.

Un ateo que se hace rico mostrando la palabra de Dios. Nunca como en esta historia se hace más presente la expresión: “Los caminos del Señor son inescrutables”.

Existen plataformas para contratar programadores como twago, nubelo, freelancer, odesk, adtriboo, etc.

Ideas de Negocios para Hoy

A continuación voy a enumerar algunas ideas de negocios online que puedes poner en marcha hoy mismo.

Tienda Online Especializada

Una tienda online es uno de esos negocios online que te permiten llegar a una audiencia global, por lo que te puedes permitir tener una tienda especializada.

Ya sea que vendas casas antiguas para muñecas o comida sin gluten para perro, existe una audiencia para, literalmente, TODO. Puedes iniciar una tienda online con un servicio como [Shopify](#), y puedes empezar a comercializar tus productos en cuestión de horas y por un precio ridículo (aprox. US\$24).

Consultoría en Social Media

Hoy en día más que nunca las pequeñas y grandes empresas contratan empresas externas o incluso empleados de tiempo completo para administrar sus cuentas en medios sociales como Twitter, Facebook, LinkedIn, etc.

Si tienes madera y conocimiento del tema (consíguelo en [WebpresarioPRO Academy](#)), puedes llevar fácilmente las redes sociales de unas 10 empresas y poder ganar US\$250 por empresa.

Estudio de Diseño Web

Como el título lo indica, puedes montar un estudio de [diseño de sitios web](#) para tus clientes. Con tantos negocios necesitando tener presencia en Internet, la demanda por diseñadores talentosos ha aumentado enormemente.

Si sabes utilizar wordpress, HTML, diseño interactivo y te apoyas en un buen diseñador puedes conseguir un buen ingreso mensual con 1 cliente al mes.

Disquera Independiente

¿Tienes madera de manager y conoces artistas talentosos? Entonces firma a estos artistas y empieza a vender su música con tu disquera.

Promueve a estos artistas en youtube o vimeo y vende su música en tiendas como iTunes y GPlay y en el sitio web de tu disquera, donde además puedes vender suvenires promocional de los artistas. Un dato, en iTunes los intermediarios cobran entre 25 y 60% del total de las ventas.

Freelancer Profesional

Cada vez son más las empresas que recurren a profesionales externos para que les ayuden en procesos de su empresa. Estos profesionales necesitados van desde una secretaria virtual hasta financiero. Y todo por Internet.

Dependiendo de las habilidades y experiencia que poseas, puedes trabajar para diferentes empresas en diversos sectores en diferentes países. Te recomiendo ir a sitios web como odesk, freelancer o nubelo.

Coach de Salud y Nutrición

Estudios afirman que países como USA o México tienen una gran parte de su población adulta con obesidad. Estos adultos son conscientes de esta enfermedad y quieren bajar de peso, pero no saben bien por dónde empezar.

Podrías ayudar a estas personas a bajar de peso, ofreciendo planes de alimentación, de ejercicio, productos que aceleren el proceso y que les ayudes y proporciones apoyo personal.

Autor de eBook (libros electrónicos)

Estoy seguro que dominas un tema específico, ya sea porque lo has estudiado, has trabajado o porque te apasiona tanto que has estado investigando durante mucho tiempo. ¿Por qué no poner este conocimiento en un ebook y venderlo?

Si sabes utilizar word y tienes unos 40 minutos diarios, en 7 semanas puedes tener tu 1er ebook. Yo tengo dos de pago [Webpresario](#) e [Ingresos Pasivos desde Internet](#). Si cuento las ventas de estos libros ya serían Best Sellers.

Lo bueno de crear un ebook es que lo creas una sola vez y vas a conseguir un ingreso pasivo constante.

Dar Cursos y Formacion por Internet

Es el siguiente paso a la creación de un ebook y es crear cursos de formación especializados. Para empezar a dar tus cursos puedes utilizar Udemy o Chegg.

Asistente Virtual

Te aburre estar todo el día respondiendo correos, el telefono, hacer artículos, coordinar la agenda, etc. Pues una asistente virtual es la solución y es la solución de miles de emprendedores y profesionales independientes alrededor del mundo.

Sólo necesitas un teléfono, una computadora y una conexión a Internet. Y puedes empezar a ayudar en labores administrativas desde tu casa. Estos servicios se pagan por horas semanales (bueno yo lo contrato así).

Soporte Técnico Remoto

Creo que te lo he dicho hasta la saciedad que las pequeñas empresas y personas necesitan de profesionales capacitados que los ayuden con sus problemas. Uno muy habitual es el del soporte técnico.

Cuando sus computadoras tengan un virus, o el sistema no funcione o la impresora no funcione te llamarán para que les ayudes. Este soporte lo puedes hacer desde Internet pero para ello necesitarán herramientas que te ayuden a controlar las computadoras de tus clientes como teamviewer.

Desarrollo de Apps

Las apps móviles se han vuelto parte de nuestro día a día. Los utilizamos para buscar un autobús, conseguir aparcamiento y hasta para comprar.

Si una app ayuda a resolver un problema concreto, la gente está dispuesta a pagar una buena cantidad de dinero. Y no es necesario que sepas programar apps, ya que tienes plataformas que te ayudan con este problemilla.

Te recomiendo leer mi artículo: [Plataformas para Crear Apps sin programar](#).

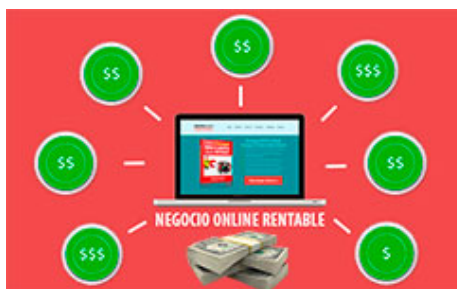
Conclusión

A través de los años he aprendido que para ganar dinero por internet con un negocio online debes:

1. Analizar muy bien el público al que te vas a dirigir
2. Crear un sistema de prospección poderoso
3. Y diversificar los ingresos de tu negocio

Una vez en el camino de tu emprendimiento online, trata de mejorar constantemente poniendo objetivos que sean alcanzables y aprendiendo [estrategias de marketing online para negocios online](#).

Y mucho más importante es **dejarte ayudar por un experto** que ya ha recorrido el camino que quieres recorrer y que tiene resultados comprobados que quieres obtener con tu negocio online.



Descubre Cómo en 90 Días
MULTIPLICAR LOS INGRESOS
de tu Negocio Online

Acceder Ahora »

Finalmente, no pienses que para tener un negocio online todo debe ser barato o gratis. Como cualquier negocio hay que invertir para obtener ganancias.

Espero de verdad que puedas crear un negocio online rentable con las recomendaciones de este ebook.



CHRISTIAM ALVARADO

Christiam Alvarado Rivera

Director de WebpresarioPRO.com

Blogger en ChristiamAlvarado.com

Facebook.com/ChristiamAlvaradoOnline

<http://es.linkedin.com/in/calvaradorivera>

twitter: [@calvaradorivera](https://twitter.com/calvaradorivera)

Recursos para Pymes y Emprendedores

Las herramientas y recursos que a continuación te muestro te ayudarán a ahorrar tiempo, a trabajar mejor y de forma inteligente. Son herramientas que hemos probado y hemos verificado su calidad.

Negocio Online

[Comparador de los Mejores Hosting](#). Es una herramienta que te ayudará a saber cuál es el mejor hosting para tu negocio online. Te daré las experiencias y recomendaciones mías y de clientes para que te sirvan a la hora de decidirte.

[GVO – Hosting y Ganancias](#). Recomiendo GVO a todos mis clientes porque no solo es un excelente hosting, sino un conjunto de herramientas (*hosting, sistema de email marketing, sistema de video conferencia, productor de vídeos y constructor de blogs*) que ayudará enormemente a tu negocio. Además, tiene un excelente servicio de atención al cliente.

Es tan bueno, que además de recomendarlo a todas las personas y empresas que lo adquieran, le doy **acceso gratis** a mi curso “*como crear un negocio en internet*”, y próximamente a mi curso “*email marketing persuasivo*”.

[Bluehost](#). Servicio de hosting de buena calidad y precio cómodo.

[Namecheap](#). Aquí puedes adquirir tus dominios, y el principal motivo de mi recomendación es su bajo precio, y su sencillo proceso de compra. Además ofrece de gratis una opción de privacidad de datos para todos los dominios comprados.

[Elegant Themes](#). Quizá la mejor inversión que puedes hacer hoy en día por el diseño de tu sitio web en wordpress. Por un solo pago tienes acceso ilimitado a 87 plantillas (puedes usarlas sin restricción en tus web) y a Plugins Premium.

Algo que realmente me ha gustado es [DIVI Theme](#), que probablemente sea la mejor plantilla de Elegant Themes. Yo la estoy empezando a usar y créeme me ha sorprendido mucho. No la pierdas de vista!

[Themeforest](#). Si quieres dotar a tu sitio web de un mejor diseño, vídeos, gráficos, plugins, etc., te recomiendo este marketplace. Además, no importa si tienes tu sitio web en WordPress, Joomla o Magento. Sus productos son de alta calidad, y a precios muy asequibles. Tenlo en cuenta siempre.

[WP Profit Builder](#). Plugin para wordpress que te permite crear páginas de prospección como landing pages, cartas de ventas, páginas de upsells y downsell, etc. en menos de 2 minutos.

[Amazon S3](#). Esta es una de las formas más comunes y más confiables, de compartir contenido por internet. Si quieres compartir un PDF o almacenar un video, necesitas almacenamiento de calidad, y esta es mi solución preferida. Nunca se cae, y siempre es muy rápido.

[Semrush](#). Esta herramienta ayuda a que tu sitio web se posicione mejor en los resultados de búsqueda de Google. Te permite conocer a tu competencia. Te muestra cuáles son sus puntos fuertes, qué criterios son los que domina, o en qué posición aparece por aquellas palabras que tú anhelas.

[LongTailPRO](#). Te permite conocer en tiempo real las búsquedas de palabras clave que se realizan en Google. Estupendo para tus campañas en Google Adwords o para saber qué escribir en tu blog o si estas queriendo saber que es lo que está necesitando tu público objetivo.

[Google Drive](#) o [Dropbox](#). Estupendas herramientas para almacenar todo tipo de archivos. Yo uso las dos y funcionan muy bien. Además tienen apps para tu Smartphone lo que te ayudará mucho más.

[Camtasia](#). Para editar/producir videos. Una herramienta fácil de utilizar y de gran poder. Hay una prueba gratis de 30 días por si quieres probarla.

Grupos Online

[Estrategias de Marketing para Pymes y Emprendedores](#). Grupo de LinkedIn donde se comparte estrategias de marketing que funcionan para pymes y autónomos. Además de hacer networking con otros empresarios y emprendedores en la red profesional por excelencia.

[Emprendedores y Empresarios en Internet](#). Grupo de Google+ donde se comparte estrategias para ayudar a pymes y emprendedores a utilizar internet para conseguir hacer crecer cualquier tipo de negocio.

En cualquiera de estos grupos eres libre de publicar contenido tuyo o de terceros que ayuden a otros empresarios y emprendedores. Así es que es doble el beneficio, conseguir nuevos clientes y hacer networking. Únete!

Email Marketing

[GVO – Hosting y Ganancias](#). Una de las herramientas que viene con este pack es un sistema de email marketing y autoresponder. Un sistema muy bueno, y bastante usado por muchos marketers. Recuerda que si lo adquieres, te doy **acceso gratis** a mi curso “*como crear un negocio en internet*“, y próximamente a mi curso “*email marketing persuasivo*“.

[Aweber](#). Es el mejor sistema de email marketing que existe. Si quieres un empezar con pie derecho este es el sistema. Además puedes integrarlo con muchas aplicaciones potentes del mercado.

[Trafficwave](#). Este sistema de email marketing y autoresponder es bastante bueno, y también muy recomendable. Yo lo uso desde hace varios años.

Profit Builder. Si no sabes html y quieres poner elegantes y atractivas paginas de prospección y marketing en tu sitio web para conseguir suscriptores y clientes, te recomiendo Profit Builder. Tiene una amplia variedad de plantillas, listas para ser utilizadas. Yo lo uso y te lo recomiendo ampliamente.

Popup Domination. Es el mejor sistema de popups y formularios que puedes agregar a tu sitio web para conseguir más suscriptores. Trabaja con los mejores sistemas de email marketing del mercado y tiene plantillas estupendas.

Thrive Leads. Es un sistema de popups y formularios muy parecido a Popup Domination y que te ayudará a conseguir más suscriptores.

Formación para Pymes y Emprendedores

Libro Webpresario. Hoy en día, un potencial cliente utiliza Internet para conocerte. Lo primero que busca es saber quién eres, lo segundo qué dicen de ti en Internet, lo tercero qué dicen sus amigos y tus fans sobre tu marca y como resultado de esta información, decide si compra tu producto o no.

Este libro te muestra cómo puedes aprovecharte de este proceso para que consigas más clientes, más ventas y ganancias utilizando internet como canal de ventas. Ya se han vendido más de 2,357 ejemplares (marzo 2015) con excelentes recomendaciones.

Libro Ingresos Pasivos desde Internet. Si lo que quieres es tener tu propio negocio online y generar ingresos pasivos desde él, este libro te mostrará todo lo que necesitas saber.

WebpresarioPRO Academy. En esta plataforma encontrarás la más amplia formación en marketing online y negocios por internet. Si quieres hacer que tu negocio crezca debes aplicar estrategias y técnicas probadas que ayuden a tu negocio a conseguir más clientes y ventas desde Internet.

Mini Curso: 14 Estrategias para Hacer Crecer tu Negocio desde Internet.

Este mini curso gratuito de 3 videos, te muestra el método y el sistema exacto para hacer crecer tu negocio utilizando internet como canal de promoción y ventas. Si estás perdido, si todo lo que has hecho no te ha dado resultado, este mini curso de 3 videos te mostrará el camino correcto. Es gratuito.



**Aprende Cómo Conseguir Más
Clientes y Ventas desde Internet
y Haz Crecer tu Negocio YA!**

Empieza Ahora »